

IMPROVING PEOPLE'S LIVES



Unsere Philosophie lautet: Improving People's Lives. Wir glauben fest daran, dass die Arbeit, die wir leisten, das Leben unserer Kunden verbessert. Sunrise Medical ist einer der Weltmarktführer in der Entwicklung, Produktion und im Vertrieb von manuellen Rollstühlen, Elektrorollstühlen, Elektromobilen und Systemen für perfektes Sitzen und Positionieren. Weltweit arbeiten 3.000 Menschen für Sunrise Medical. In Malsch bei Heidelberg, unserem weltweiten Hauptsitz, sind heute ca. 270 Mitarbeiter/innen für unsere Kunden tätig. Wenn Du Dich für eine Position interessierst, in der Du nicht nur Deine Fähigkeiten einbringen, sondern auch aktiv dazu beitragen kannst, das Leben von Menschen zu verbessern, dann bist Du bei uns genau richtig. Werde Teil eines engagierten Teams und arbeite gemeinsam mit uns an Lösungen, die den Alltag unserer Kund*innen bereichern

GEBIETSLEITER NORD-WEST ÖSTERREICH (W/M/D) (VORARLBERG, TIROL, SALZBURG, OBERÖSTERREICH)

DAS SIND DEINE AUFGABEN:

- // Regelmäßige Betreuung bestehender Kunden sowie Akquisition neuer Kunden
- // Umsetzung der Vertriebsstrategie im Markt
- // Durchführung von Produkttrainings und selbständigen Bedarfsanalysen
- // Produktneuvorstellungen – Vorbereitung und Durchführung überzeugender Produktneueinführungen
- // Aufbau und Pflege von Kontakten zu Entscheidungsträgern und Meinungsbildnern im klinischen Umfeld und im Fachhandel
- // Systematisches Berichtswesen
- // Angebotserstellung
- // Professionelle Budgetplanung für Ihr Vertriebsgebiet

WIR BIETEN:

- // Deine Tätigkeit unterstützt unser gemeinsames Ziel IMPROVING PEOPLE'S LIVES. Jeden Tag aufs Neue trägst Du dazu bei, das Leben unserer Kunden zu verbessern.
- // Dabei findest Du ein interessantes Aufgabengebiet mit vielfältigen Möglichkeiten fachlich und persönlich zu wachsen vor.
- // Wir ermöglichen eine flexible Arbeitszeitgestaltung sowie zeitweise Arbeit im Homeoffice.
- // Sunrise Medical hat eine teamorientierte und freundliche Unternehmenskultur, die Eigeninitiative und Engagement fördert.
- // Du erhältst einen praxisorientierten Einarbeitungsplan, sowie ein strukturiertes Onboarding.
- // Wir bezahlen eine attraktive marktgerechte Vergütung.
- // Durch die Möglichkeit des Dienstradleasings fördern wir Deine umweltfreundliche Mobilität.
- // Um den Teamgeist zu stärken und eine positive Arbeitsatmosphäre zu fördern, veranstalten wir regelmäßig Mitarbeiterfeste.
- // Zudem bieten wir eine Vielzahl betrieblicher Gesundheitsleistungen an.

Sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu deinem frühestmöglichen Eintrittstermin und deiner Gehaltsvorstellung – gern per E-Mail

www.SunriseMedical.de

DAS SIND UNSERE ANFORDERUNGEN:

- // Mehrjährige Vertriebs Erfahrung, idealerweise von medizintechnischen Produkten
- // Kontakt mit dem Sanitätsfachhandel von Vorteil
- // Kaufmännisches Know-how
- // Sicherer Umgang mit MS-Office
- // Ausgeprägte Motivations- und Kommunikationsfähigkeit
- // Empathie sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung
- // Begeisterung, Leidenschaft sowie Freude für den beratenden Vertrieb
- // Organisationstalent
- // Freundliches, kompetentes und überzeugendes Auftreten

SUNRISE MEDICAL GMBH

Larysa Pawlik, Personal
Kahlbachring 2-4
D-69254 Malsch/Heidelberg
E-Mail: candidate@sunrisemedical.de