

IMPROVING PEOPLE'S LIVES



Unsere Philosophie lautet: Improving People's Lives. Wir glauben fest daran, dass die Arbeit, die wir leisten, das Leben unserer Kunden verbessert. Sunrise Medical ist einer der Weltmarktführer in der Entwicklung, Produktion und im Vertrieb von manuellen Rollstühlen, Elektrorollstühlen, Elektromobilen und Systemen für perfektes Sitzen und Positionieren. Weltweit arbeiten 3.000 Menschen für Sunrise Medical. In Malsch bei Heidelberg, unserem weltweiten Hauptsitz, sind heute ca. 270 Mitarbeiter/innen für unsere Kunden tätig. Wenn Du Dich für eine Position interessierst, in der Du nicht nur Deine Fähigkeiten einbringen, sondern auch aktiv dazu beitragen kannst, das Leben von Menschen zu verbessern, dann bist Du bei uns genau richtig.

Werde Teil eines engagierten Teams und arbeite gemeinsam mit uns an Lösungen, die den Alltag unserer Kund*innen bereichern.

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER - SPORT (W/M/D)

Als Business Development Manager im Sportbereich bist Du ein zentraler Treiber für unser Wachstum in Deutschland und entwickelst aktiv unsere Marktposition weiter. Du arbeitest eng mit Vertrieb, Marketing und internationalen Teams zusammen und trägst maßgeblich zur Weiterentwicklung unserer Strategien, Netzwerke und Lösungen bei.

DAS SIND DEINE AUFGABEN:

- // Entwicklung und Umsetzung von Business-Development-Strategien für den Sportbereich in Deutschland
- // Identifikation neuer Marktpotenziale sowie Ausbau bestehender Kunden- und Partnernetzwerke
- // Analyse von Markttrends und Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Steigerung von Umsatz und Marktanteilen
- // Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Marketing und Produktmanagement zur optimalen Marktpositionierung
- // Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Meinungsführern und relevanten Stakeholdern im Sportumfeld
- // Planen, Mitgestalten und Begleiten von Kundenbindungsmaßnahmen wie Sportveranstaltungen und Kundenevents
- // Eigenständige Durchführung und Umsetzung notwendiger Anpassungen im Rahmen der Business-Development-Aktivitäten

Bitte sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail, inklusive Deinem frühestmöglichen Startdatum und Deiner Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Dich!

www.SunriseMedical.de

DAS SIND UNSERE ANFORDERUNGEN:

- // Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Marketing, Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation
- // Mehrjährige Erfahrung im Business Development, Vertrieb oder Produktmanagement – idealerweise im Mobility-, Healthcare- oder technischen Umfeld
- // Ausgeprägtes strategisches Denkvermögen sowie starke analytische Fähigkeiten
- // Erfahrung im Aufbau von Netzwerken und im Management von Partnerschaften
- // Hohe Kundenorientierung sowie ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- // Eigenständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- // Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- // Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

SUNRISE MEDICAL GMBH

Larysa Pawlik, Personal
Kahlbachring 2-4
D-69254 Malsch/Heidelberg
E-Mail: candidate@sunrisemedical.de

